



KÖZVETLEN BRÜSSZELI FORRÁS PÁLYÁZATI TÁJÉKOZTATÓ

Program	Competitiveness of Enterprises and Small and Medium-sized Enterprises (COSME)
Pályázat megnevezése (magyar)	Klaszterek nemzetközi piacra lépése
Pályázat megnevezése (angol)	Cluster Go International
Pályázat kódja	COS-CLUSTER-2014-3-03
Általános információk	
Célok <p>Ezt az akciót olyan, a COSME programországokban alapított és működő klaszterekből vagy üzleti hálózatokból álló konzorciumok hajtják végre, akik Európai Stratégiai Klaszter Partnerség (European Strategic Cluster Partnership) alapításában és menedzselésében érdekeltek. A partnerség követelménye, hogy közös európai stratégiát fejlesszenek azzal a céllal, hogy egy konkrét harmadik piacra lépjenek.</p> Célok: <ul style="list-style-type: none">• intenzívebb, határokon és ágazatokon átnyúló klaszteresedés és üzleti hálózati együttműködés;• Európai Stratégiai Klaszter Partnerség (ESCP) alapításának támogatása (www.clustercollaboration.eu);• közös internacionalizációs stratégia fejlesztése és végrehajtása;• KKV-k támogatása:<ul style="list-style-type: none">◦ új értékteremtési láncok kialakításával;◦ nemzetközi piacra lépés tekintetében (új célországok, akár Európán kívül).	



Támogatott tevékenységek	<p>Ezen akció két különböző fázisban valósulhat meg, a pályázó konzorcium az egyik fázisban pályázhat csak, és a pályázónak igazolnia kell, hogy a tagjai nem részei más pályázó konzorciumnak egyazon fázisban.</p> <p>Strand 1 (1. Fázis)</p> <ul style="list-style-type: none">• célja az Európai Stratégiai Klaszter Partnerség megalakításának és formálásának előkészítése. A fő tevékenységek ebben a fázisban a közös internalizációs stratégia és megvalósítási térkép kialakítása:<ul style="list-style-type: none">◦ lehetséges stratégiai partnerek azonosítása;◦ partnerség kiépítése;◦ a konzorcium jogi hátterének kialakítása;◦ közös arculat (közös kommunikációs, marketing és márkaépítési stratégia);◦ piackutatás (információgyűjtés: tanulmányok, elemzések trendekről, versenytársakról, piaci lehetőségekről stb.);◦ együttműködési terv (tanácsadói támogatás, közös célok, együttműködés az erőforrások, munkavállalók, tudásmegosztás, szellemi tulajdonvédelem területén);◦ közös cselekvési terv (a klasztertag kkv-k nemzetközi piacra léptetése). <p>Elvárt eredmények:</p> <ul style="list-style-type: none">• partnerségi megállapodás;• nemzetközivé válási stratégiai terv (max 10 oldal): a tervnek tartalmaznia kell a szinergiák kiaknázási lehetőségeit további EU támogatási programokkal:<ul style="list-style-type: none">◦ INTERREG;◦ Strukturális Alapok (pl. Intelligens szakosodási stratégiák);◦ Horizont 2020 (innosup-2015-1: Cluster facilitated projects for new industrial value chains);• megvalósítási térkép. <p>Strand 2 (2. Fázis)</p> <ul style="list-style-type: none">• célja az Európai Stratégiai Klaszter Partnerség további fejlesztése, tesztelése, az első új (akár Európán kívüli) piacra lépés megvalósításának támogatása:<ul style="list-style-type: none">◦ együttműködés építése az új célországban;◦ a közös arculat újragondolása a célpiacra szabva, „nagykövet” funkció létrehozása;<ul style="list-style-type: none">◦ nemzetközi partnerkereső tevékenységek (C2C, B2B);◦ támogatásból finanszírozható két célországbeli, vagy a Bizottság/Végrehajtó Ügynökség által szervezett nemzetközi partnerkereső rendezvényen való részvétel;◦ operatív együttműködés a célországban (megvalósíthatósági tanulmány: az üzleti és innovációs lehetőségek meghatározása, közös cselekvési terv a nemzetközi partnerrel stb.);◦ kötelező: monitoring tevékenység, a partnerség növelése, újraformálása. <p>Elvárt eredmények:</p> <ul style="list-style-type: none">• együttműködési tevékenységek nemzetközi partnerekkel:<ul style="list-style-type: none">◦ együttműködési megállapodás/egyetértési nyilatkozat/ szándéknyilatkozat;◦ partnerkereső tevékenység, operatív együttműködés, szellemi tulajdonvédelmi együttműködés;• monitoring rendszer mérhető, ellenőrizhető indikátorokkal (pl. növekedés az export, munkahelyek száma, láthatóság az idegen piacon, szabadalmak száma, új vagy adaptált termékek szolgáltatások száma, közvetlen külföldi befektetés);• középhosszú távú beszámoló;• végső beszámoló (hosszú távú együttműködés kereteinek tervével a projekt megvalósítást követően). <p>Indikátorok:</p> <ul style="list-style-type: none">• különböző országokban működő klaszterek száma;• partnerségi megállapodások száma;• események száma;• hasznélvező KKV-k száma<ul style="list-style-type: none">◦ a nemzetközi tevékenységből adódó bevételben/foglalkoztatásban tapasztalt növekedés mértéke (%);◦ a tevékenység végén kutatáson keresztül mérhető;• a támogatott tevékenységek további hatásai (melyeknek száma, volumene mérhető: pl. összeg/finanszírozás stb.). <p><i>Minkét fázis esetén ezek az indikátorok a projekt elején meghatározandók és a megvalósítás során be kell számolni alakulásukról a klaszter monitoring tervének megfelelően.</i></p>
--------------------------	---



MAGYAR FEJLESZTÉSI KÖZPONT

Kedvezményezett	Min. 3 különböző program országból min. 3 különböző klaszter és/vagy üzleti hálózat által alkotott konzorcium.
Résztvételi forma	Konzorciumban történő pályázás
Konzorcium	<ul style="list-style-type: none">• 3 különböző klaszter és/vagy üzleti hálózat• 3 különböző program országból
Támogatott projektek várható száma	<ul style="list-style-type: none">• támogatott projektek száma strand 1: 8 db• támogatott projektek száma strand 2: 5 db
Pénzügyi információk	
Teljes keret	3.750.000 EUR
EU hozzájárulás projektenként (max.)	<ul style="list-style-type: none">• max. EU hozzájárulás strand 1: 187 500 EUR• max. EU hozzájárulás strand 2: 450 000 EUR
Támogatási intenzitás	75%
Támogatási forma	Vissza nem térítendő
Előfinanszírozás	A támogatási összeg 70%-a (szerződéskötéstől számított 30 napon belül).
Elszámolható közvetlen költségek	<ul style="list-style-type: none">• személyi költségek• utazás és ellátás költségei• eszközbeszerzés arányos értékcsökkenése• fogyóeszközök és anyagok• alvállalkozói költségek• egyéb közvetlen költség (disszemináció, fordítás, előfinanszírozáshoz garancia - ha szükséges, könyvvizsgálat stb.)
Elszámolható közvetett költségek	<ul style="list-style-type: none">• Átalányösszeg, amely a teljes elszámolható közvetlen költségek 7%-a.
Határidők	
Benyújtási határidő	2015.04.21.
Benyújtás	Elektronikusan http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/cosme/
Támogató döntés	2015. június
Szerződéskötés	2015. szeptember
Projekt megkezdése	2015. október
Megvalósítás	24 hónap; a 2 fázis hosszabb periódusra is tervezhető (kellően indokolt érvekkel) hónap